

Verstärken Sie unser Team am Standort **83071 Stephanskirchen** · Vollzeit · ab sofort

(Senior) Business Development Manager (m/w/d)

New Markets & New Verticals

Enabling Technologies for Digital Transformation

Die KATHREIN Solutions GmbH entwickelt und fertigt Systeme zur automatischen Identifikation. Unser Portfolio umfasst RAIN UHF RFID-Reader, Antennen und Echtzeit-Ortungssysteme für Industrie, Logistik, Verkehr und Automotive. Als Teil der KATHREIN-Gruppe verbinden wir über 100 Jahre Erfahrung in der Hochfrequenztechnik mit der Beweglichkeit eines mittelständischen Unternehmens. Unsere Kunden sind Systemintegratoren und Endanwender in ganz Europa.

> Ihre Aufgaben

- Erschließung neuer Märkte und neuer Branchen für unsere RFID- und Ortungssysteme
- Priorisierung von Zielmärkten und Anwendungsfällen in RFID, Auto-ID und ITS
- Validierung von Marktannahmen durch Kundeninterviews und Wettbewerbsanalysen
- Entwicklung von Markteintrittsstrategien und Partneransätzen
- Gewinnung erster strategischer Kunden und Vertriebspartner
- Schärfung von Kundennutzen, Preislogik und Business Case
- Verhandlung von Piloten und Entscheidung über Skalierung oder Abbruch
- Ausrichtung von Vertrieb, Produktmanagement und Entwicklung auf den Markt
- Aufbau einer qualifizierten Pipeline mit belastbarer Umsatzplanung

> Ihr Profil

- Sieben bis zwölf Jahre B2B-Business-Development mit Aufbau neuer Märkte
- Erfahrung in einem technischen oder industriellen Produktumfeld
- Sicherheit in Marktanalyse, Go-to-Market und Business Cases
- Verhandlungserfahrung in komplexen B2B-Situationen mit langen Zyklen
- Unternehmerisches Denken, klare Priorisierung und die Bereitschaft, dafür auch mehr zu geben als das Übliche
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch, internationale Reisebereitschaft

> Was wir Ihnen bieten

- Sie gestalten mit. Wir stellen unsere Organisation gerade neu auf, und wer Verantwortung übernimmt, bekommt sie – schnell und ohne Wartezeit
- Aufbau neuer Märkte mit direkter Anbindung an die Geschäftsführung
- Etabliertes Portfolio als Basis, Freiheit für neue Anwendungsfelder
- Wettbewerbsfähiges Gehaltspaket, das sich am Markt und an Kompetenzen orientiert, nicht an der Betriebszugehörigkeit
- Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an:

jobs@kathrein-solutions.com

KATHREIN Solutions GmbH
Kronstaudener Weg 1
83071 Stephanskirchen

www.kathrein-solutions.com